

[ワンデー仕事研究]実習プログラム

登録番号	326bh
法人名	株式会社 アート建工
現住所	西部 〒6830853 鳥取県米子市両三柳255-8
電話番号	0859303075
FAX番号	
業種	建設業
実習プログラム名	あなたなら、どう提案する?選ばれる営業を体験/感動をつくる仕事体験
実習のテーマ	「営業職に興味はある。でも、実際どんな仕事なんだろう?」 そんな方におすすめの1day仕事体験です! 営業といっても、法人営業・個人営業・ルート営業・新規開拓など、そのスタイルはさまざま。 アート建工のお仕事は、ただ商品を「売る」のではなく、 お客様の想いや理想の暮らしを聞き出し、一緒にカタチにしていくことが仕事です。 人生で最大級の買い物である「住宅」だからこそ、 営業には聴く力・考える力・提案する力・人と信頼関係を築く力が求められます。 この仕事体験では、 「お客様は何を求めている?」 「どうすれば喜んでもらえる?」 「自分ならどんな提案をする?」 を考えながら、営業の仕事を体験していただきます。 さらに、アート建工が大切にする「誠実・協力・挑戦・成長」にも触れながら、 営業として働く面白さや、社会人として必要な力についても学べます。 営業職を見ている方はもちろん、 「人と話すことが好き」 「誰かの役に立つ仕事がしたい」 「提案する仕事に興味がある」 「自分の力で成果を出したい」 そんな方も大歓迎です!
実習内容	営業職の仕事内容や、住宅営業ならではの仕事の面白さについて人事からご紹介し ます。 その後は、実際のお客様を想定した体験ワークに挑戦! お客様の希望や悩みをヒアリングし、そこから本当のニーズを考え、 「自分ならどんな提案をするか」をチームで考えます。 考えた提案は実際にプレゼン! フィードバックを通して、営業に欠かせない傾聴力・質問力・提案力・プレゼン力を体 験します。 「営業ってノルマが大変?」 「実際にどんなお客様と話す?」 「営業のやりがいって?」 「入社して成長したことは?」 など、気になることを何でも聞いてください。 【体験できること】 営業職のリアルを知る 住宅営業の仕事内容を知る お客様のニーズを引き出す 提案を考える プレゼンテーションに挑戦する 営業に必要な力を知る 「営業って、思っていたより面白い!」 そう感じてもらえる1日を目指しています。
実習業務	企画・営業系
実習タイプ	ロールプレイング・グループワーク

実習タイプその他	
実習方法	全日程リモートで実施
求めている人材	
実習で学んで欲しいこと	
スケジュール	2027年1月30日(土)WEB
実習先の所在地・名称	〒683-0805 鳥取県米子市西福原5-2-22 本社
最寄駅・バス停	米子駅
受入人数	10
希望受入対象	28年卒予定者
留学生受入・受入条件	不可
必要な能力・資格・技術等	
実習期間・時間	None～None(実施日数 1日) 13時～16時時間 実習日に土日祝を含む:含まない 実習時間に早朝夜間を含む:含まない
服装規定	なし
賃金	なし
旅費・宿泊費等の補助	なし
選考方法	その他
学生へのひとことコメント	
その他補足事項	